山形県における高付加価値なインバウンド観光地づくりに係る

商材ツールの作成および情報発信事業 企画提案募集への質問に対する回答

質問事項1	「着地消費額 100 万円以上/人」とは、他県を含む国内での消費額と捉えてよいのか、山形県内のみでの消費額を想定していますか?
回 答1	訪日旅行1回当たりの国内での総消費額を指します。
質問事項2	PR 動画制作における 15 秒版の「予告版」はティザー広告でしょうか? または 15 秒程度の"短尺動画"との理解で良いでしょうか?
回 答 2	15 秒程度の短尺動画という認識です。(ティザー広告に限定した使い方は行わないという主旨です。)
質問事項3	PR 動画の 15 秒版と 30 秒版について、それぞれの目的と用途の違いを教えてください。
回 答3	商談会、セールス、SNS での情報発信、HP 掲載等での利用を目的としております。商談会やセールス等の動画を使用する場面の時間を踏まえて、使用する動画を使い分ける想定です。
質問事項5	ポスター120部/パンフレット600部の納品先はどこになりますでしょうか?
回 答5	発注者である、やまがたインバウンド協議会事務局 (山形県観光文化スポーツ部 イン・アウトバウンド推進課内) 宛に提出いただきます。 住 所:〒990-8570 山形市松波二丁目8番1号(県庁8階)
質問事項6	仕様書内(2)商材ツールを使用した情報発信について、「高付加価値旅行者 にリーチする効果的な PR・広告等を提案」とあるが、事業目的、評価基準お よびマスタープランに記載の「高付加価値旅行者と接点をもつ送客事業者」 「DMC」を想定した施策という認識でよいでしょうか?
回 答6	お見込の対象はもちろんですが、送客事業者や DMC に限定するものではありません。ターゲットと接点を持つ事業者等 (BtoB) あるいはターゲットに直接 (BtoC) リーチする効果的な提案をお願いいたします。