

杉原さんの一日を追ってみましょう。朝、お子さんを保育園に預けた後、8時から2時間かけて車両清掃と仕入れ先での商品の積込み。夕方4時半まで市内25か所を巡回販売し、その後、商品返却と精算をして終業。5時過ぎにお子さんを迎えたからこそ始めたと話します。

「夫とその両親の賛成、協力があつたからこそ始められました。最初は住宅地図を手に一軒一軒、2千軒ほど訪ねてお客様を開拓し、現在は150名ほど。今は依頼が絶えず、巡回をお待ちいただいている状態です」。

一方の菊地さんは、大江町の魅力を伝えるホームページを立ち上げ、運営に参画。そのコラム記事を書くため、3年間で100名以上の町民に取材をすることで、次第に町に深く関わるようになつたと話します。

「同時期にATERAの改修も始まり、情報発信だけではなく、町の事業にも積極的に取り組んでいこうと、一昨年の2月に事務局長に就任しました」。

「買い物難民」という言葉がありましたが、昔からの街中の商店が廃業し、市街地に住む方ほど買い物に困っています。運転免許証の返納などで、そういう方がさらに増えていくと感じます」と杉原さん。

多くのお客様は、週に1、2度の買い物を楽しみにしています。そのため買い過ぎてしまわないよう声をかけることもあります。

菊地さんは、高齢者等の見守りも兼ねる杉原さんの役割に注目します。「ATERAではレンタルスペースの料金の見直しや、高校生にも気軽に来てもらえる工夫をするなど、トライ&エラーを繰り返しながら、さまざまな取組みを行っています。店主が高齢化している商店街の除雪や祭りの力仕事をお手伝いするなど、地域への貢献も欠かせません。

カフェやイベントに来てもらう拠点作りに加え、移動スーパーのよう

なスキルも生かして、町内のお店をもっとPRしたい。山形が楽しい、山形が面白い、そう思える活動の場を作つていきたいと考えています」。

「グラフィックデザインなど個人的なスキルも生かして、町内のお店を主とした探求型学習のプロジェクトや、町内外から出店者を募る「左市」の開催もその一環です。

「ATERAでの販売の様子。生鮮食料品から缶詰や乾物類など保存が効く食品、調味料、飲み物やお菓子類、文具やのし袋などの生活雑貨まで数多くの商品が並びます。一番人気はお総菜類。巡回依頼をしていない近所のお客様も集まり、話が弾みます。



仕事への取組み、 地域との関わり

地域の課題に 応え貢献する

人と人、町と人を つなぐ役割を



すぎはら まい
杉原 麻依さん（新庄市）

◎昭和59年生まれ、尾花沢市出身、新庄市在住。山形美容専門学校を卒業後、美容院に勤務。その後、結婚、出産を経て育児に専念。2019年、テレビ番組で移動スーパーの存在を知り「困っている人を助けられたら」と一念発起し、個人事業主として起業。移動スーパー事業会社及び地元スーパー・マーケットと提携し、移動スーパー「とくしま」の営業を開始。

keyword 笑顔で暮らせる地域づくり

商品を満載した軽トラックで高齢者の暮らしに寄り添う杉原さん、町の魅力を発信する場の提供や町内外の交流を進める菊地さんに、地域に根ざした活動、地域の課題や可能性についてお聞きしました。

移動スーパーでの販売の様子。生鮮食料品から缶詰や乾物類など保存が効く食品、調味料、飲み物やお菓子類、文具やのし袋などの生活雑貨まで数多くの商品が並びます。一番人気はお総菜類。巡回依頼をしていない近所のお客様も集まり、話が弾みます。



町内・町外の人をつなぐ交流拠点ATERAは、1階がカフェレストランとギャラリー、2階はレンタルスペースとして活用されています。また、かつて最上川の川港として栄え、人々が商いを通じて交流を深めた舟運文化の現代版「左市」を開催しています。